

Bedrijfs overdracht en -overname (B.O.O.)

Opgesteld door : Erik Arts

Versie

: Februari 2010

Introductie

Ondernemen is hard werken. In de loop der jaren heeft u uw bedrijf elke dag een stukje verder opgebouwd. Hoewel u er niet dagelijks bij stilstaat, komt er een moment dat u afstand moet doen van uw bedrijf.

Omdat u met pensioen gaat, omdat u toe bent aan een nieuwe uitdaging of omdat uw opvolger klaarstaat om de zaak over te nemen. Wat de reden ook is, overdracht is een normale fase in de levensloop van een bedrijf.

Maar tegelijkertijd is het een ingrijpende gebeurtenis. Niet alleen in financieel, fiscaal en organisatorisch opzicht, maar ook op het persoonlijke vlak.

De overdracht gaat vaak gepaard met emoties. In de eerste plaats bij uzelf, want uw bedrijf is u dierbaar. Maar ook voor mensen om u heen kan de overdracht grote gevolgen hebben. Denk bijvoorbeeld aan uw familie en uw personeel.

Kortom: een overdrachtsproces is ingrijpend en gecompliceerd. Een goede voorbereiding en heldere, praktische ondersteuning tijdens het traject zijn dan ook van onschatbare waarde.

Dit overnamestappenplan is een praktische handleiding bij de overdracht van uw bedrijf. Het geeft u niet alleen duidelijk inzicht in het verloop van het traject, maar het biedt u vooral ook houvast tijdens de verschillende fasen.

Welke stappen moet u nemen? Hoe pakt u dit aan? Waar moet u op letten? Dit overnamestappenplan beantwoordt al uw vragen en bevat duidelijke tips.

Zoetermeer,

FINPARTNER

Bedrijfsadvies- en Financiering

Erik Arts

Directeur

T 06-53986805
M info@finpartner.nl
W www.finpartner.nl

Het Overdrachtsproces in heldere stappen

Stap	Fase	Stap	Door wie
1	Orientatie	Doelstelling bepalen	Accountant
2	Orientatie	Emoties bespreken	Adviseur
3	Orientatie	Oriënterende Gesprekken	Allen
4	Orientatie	Overdrachtsplan	Adviseur
5	Vorbereiding	Verkoopklaar maken	Accountant
6	Vorbereiding	Vraagprijs vaststellen	Adviseur/Acct
7	Vorbereiding	Informatiememorandum	Adviseur
8	Acquisitie	Kandidaten Inventariseren	Adviseur/Acct
9	Acquisitie	Kopersprofiel opstellen	Adviseur
10	Acquisitie	Kandidaten benaderen	Adviseur
11	Afronding	Onderhandelen	Adviseur-Jurist
12	Afronden	Letter of Intent	Jurist-Adviseur
13	Afronden	Boekenonderzoek	Accountant
14	Afronden	Koopakte	Jurist
15	Afronden	Overdracht	Notaris
16	Implementatie	Relaties	Koper
17	Implementatie	Personeel	Koper
18	Implementatie	Vermogensbeheer	Adviseur